



Revenue Bond

โดย วรวิมล ศรีศศิ

สวัสดีครับท่านผู้อ่านทุกท่าน ในสัปดาห์นี้กระผมจะขอกล่าวเกี่ยวกับตราสารหนี้ประเภทหนึ่ง ที่มีความน่าสนใจสำหรับสถานะเศรษฐกิจปัจจุบัน นั่นก็คือ Revenue bonds สาเหตุประการหนึ่งที่คุณเขียนคิดว่าตราสารหนี้ประเภทนี้มีความน่าสนใจ ก็เนื่องมาจากวัตถุประสงค์ของตราสารหนี้ประเภทนี้ ที่มุ่งเน้นไปที่ นักลงทุนรายย่อยตลอดจนการลดภาระ โดยปกติแล้ว Revenue bond จะถูกจัดเป็นตราสารหนี้ประเภท Municipal bond ที่ออกโดยเขตการปกครองต่าง ๆ (หรือจังหวัดในบ้านเรา) ที่มีศักยภาพพอ ยกตัวอย่างเช่น รัฐต่าง ๆ ของประเทศสหรัฐอเมริกา

จากที่ได้กล่าวไว้ข้างต้นแล้วว่า วัตถุประสงค์ Revenue bond จะเปิดโอกาสให้นักลงทุนรายย่อย ซึ่งหมายความว่าในกรณีที่ภาคเขตการปกครองจำเป็นต้องลงทุนในโครงการใหญ่ ๆ (Mega projects) แต่โดนจำกัดงบประมาณนั้น การเปิดโอกาสให้นักลงทุนรายย่อยเข้ามาลงทุนในโครงการต่าง ๆ ได้ ก็จะเป็นการลดภาระด้านการเงินไปในตัว อีกทั้งยังเป็นการดึงเงินออมที่อยู่ในฝากของนักลงทุนรายย่อยออกมาเพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุดมากกว่าแค่การฝากเงินกับทางธนาคารพาณิชย์ทั้งของไทยและเทศ ทั้งนี้โครงการต่าง ๆ ที่จะเสนอขายแก่นักลงทุนนั้นจะต้องสามารถสร้างรายได้ในอนาคตได้ดีพอที่จะเรียกความสนใจของนักลงทุน อาทิเช่น โครงการที่เกี่ยวข้องกับสาธารณูปโภคต่าง ๆ (ทางด่วน การชลประทาน การไฟฟ้า) หรือแม้กระทั่งโครงการผลิตพลังงานทางเลือก ในภาวะที่ราคาน้ำมันในตลาดโลกมีราคาที่อยู่ในระดับที่สูง ในส่วนอัตราผลตอบแทนที่ผู้ลงทุนจะได้รับนั้น จะมาจากผลประโยชน์ของโครงการนั้น ๆ ทั้งนี้การที่ Revenue bond เปิดโอกาสให้นักลงทุนรายย่อยเข้ามามีส่วนร่วมในโครงการต่าง ๆ นั้น ข้อดีข้อแรกที่ได้เห็นได้ชัดก็คืองบประมาณที่จะนำมาลงทุนในโครงการต่าง ๆ นั้นลดลง จากเดิมที่เขตการปกครองต่าง ๆ จะเป็นผู้จ่ายเงินในการก่อสร้างทั้งหมดเอง ก็เปลี่ยนมาเป็นเสนอขายตราสารหนี้ประเภทนี้แก่นักลงทุนรายย่อย ไม่ว่าจะเป็นผู้ที่อาศัยอยู่ในพื้นที่ดังกล่าว หรือนักลงทุนจากแหล่งอื่น เพื่อนำเงินทุนที่ได้มาสร้างโครงการต่าง ๆ สำหรับโครงการที่คาดว่าจะมีผลประโยชน์ที่ดี ข้อดีอีกประการหนึ่งก็คือ ความสนใจของนักลงทุนรายย่อยสามารถสะท้อนได้ถึงคุณภาพของโครงการนั้น ๆ ว่ามีมากน้อยเพียงไร ในกรณีที่โครงการดังกล่าว ไม่สามารถดึงดูดความสนใจของรายย่อยได้นั้น อาจกล่าวเป็นนัยได้ว่า โครงการดังกล่าวอาจจะไม่ดีพอที่จะลงทุน และยังเป็นการสร้างความผูกพันระหว่างผู้ลงทุนกับโครงการต่าง ๆ ไปในตัวอีกทางหนึ่ง

สำหรับประเทศเพื่อนบ้านของเราที่ออก Revenue bond แล้วประสบความสำเร็จค่อนข้างสูงนั้น ได้แก่ฮ่องกง และ ญี่ปุ่น ในขณะที่ เกาหลี กับประสบความสำเร็จไม่มากเท่าที่ควร สาเหตุที่สำคัญเบื้องหลังความสำเร็จมากหรือน้อย ก็คงจะอยู่ที่ คุณภาพของโครงการ อัตราผลตอบแทน ตลอดจน ลักษณะทางกฎหมายของแต่ละประเทศว่าเอื้อให้ออกตราสารหนี้ประเภทนี้มากน้อยเพียงไร สำหรับในบ้านเรานั้น ตราสารหนี้ประเภท Revenue bond ยังไม่มีให้เห็น แต่ผู้เขียนคิดว่า ไม่ช้าไม่นานตราสารหนี้ประเภทนี้น่าจะออกสู่



ตลาด ให้นักลงทุนให้เลือกลงทุนอย่างแน่นอน ยกตัวอย่างเช่น กรุงเทพมหานคร อาจจะออก Revenue bond สำหรับนำมาสร้าง
รถไฟฟ้า เพื่อลดปัญหาจราจรติด และนำเงินที่ได้จากการให้บริการมาจ่ายคืนแก่นักลงทุน ไม่ว่าจะ เป็น อัตราผลตอบแทน ตลอดจนเงินต้น

สมาคมตลาดตราสารหนี้ไทย

www.thaibma.or.th